

Vertriebsmitarbeiter/ Account Manager (w/m)

>> Beginn

nach Vereinbarung

>> Dauer

Dauer Festanstellung

>> Standorte

München, Neckarsulm, Mainz, Münster, Berlin, Leipzig

Für den Ausbau unseres Vertriebs für gehobenen, mittelständische Kunden aus der Energiewirtschaft, Industrie und Private Dienstleister suchen wir für unseren Mandanten - ein führendes, mittelständisches IT Beratungsunternehmen - unternehmerisch denkende und handelnde Persönlichkeiten als Vertriebsmitarbeiter und Account Manager, die unser Beratungsgeschäft maßgeblich ausbauen und mitgestalten wollen. Sie arbeiten in einem durch Innovation und Wachstum geprägten Unternehmensalltag mit sehr interessanten, persönlichen und fachlichen Entwicklungsmöglichkeiten.

**>> Ihre
Aufgaben**

- Neukundenakquise und vertriebliche Betreuung von Bestandskunden
- Gestaltung und Steuerung des Vertriebsprozesses für definierte Branchen und PLZ-Regionen
- Organisation und Steuerung von vertriebsorientierten Veranstaltungen und kundenindividuellen Workshops
- Erstellung von individuellen Angeboten und Verträgen für SAP Lösungen, Beratungen und Outsourcing
- Markt- und Kundenanalyse sowie Mitwirkung an der regionalen Vertriebsstrategie

>> Ihr Profil

- Abgeschlossenes Bachelor- oder Master- bzw. Diplomstudium der (Wirtschafts-)Informatik, Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare Berufsausbildung
- Nachweisbare Erfahrungen im Vertrieb von komplexen IT Beratungsleistungen
- Mehrjährige Erfahrungen (3-5 oder > 5 Jahre) im Vertrieb von ERP Systemen und –Einführungs-/ Optimierungsprojekten
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung sowie in der Bestandskundenbetreuung
- Mehrjährige Branchenerfahrungen in der Industrie (Konsumgüter, Fertigung, Maschinen-/ Anlagenbau, Automobilzulieferer), Private Dienstleister (Handel, Logistik) oder Energiewirtschaft
- Analytisch-strukturierte Denk- und Arbeitsweise
- Belastbarkeit
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbung an roland.noll@empiricus.eu oder bewerben sich direkt online auf unserer Jobbörse (<http://bit.ly/TgdMuu>)